

Разрабатываем

ПРЕЗЕНТАЦИИ



Оформляем в

ПРЕЗЕНТАЦИИ



Коммерческие предложения

Презентации продукта или услуги

Каталоги

Отчёты

Кодексы корпоративной этики

Регламенты

Обучающие материалы

Для публичных выступлений

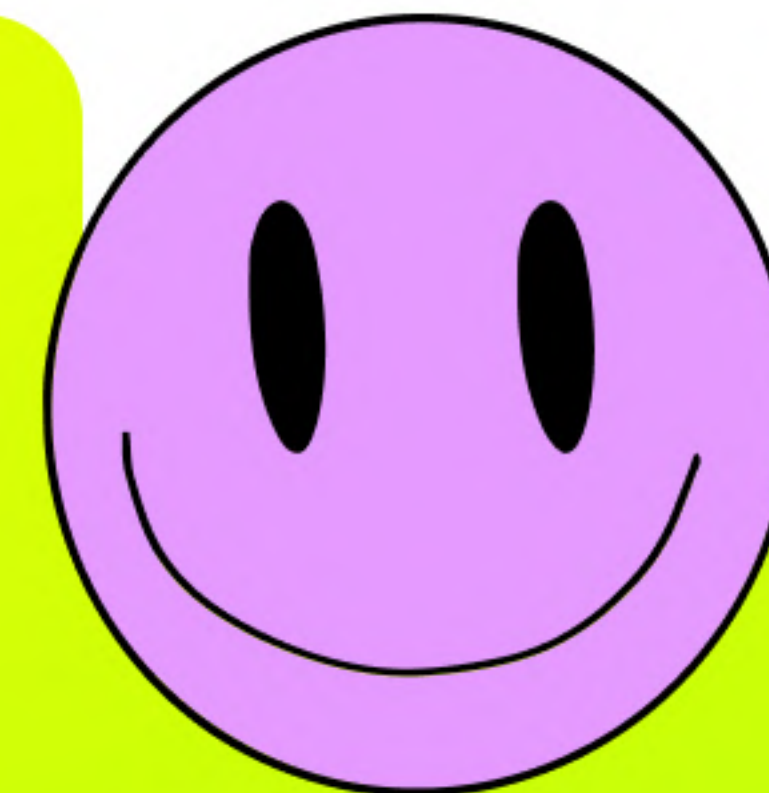
О компании

Инвестиционные предложения

и др.

Формат

ПРЕЗЕНТАЦИЙ



Электронный (pdf)

Для отправки по интернету, размещения на сайтах, демонстрации отчётов, презентаций для партнёров, клиентов и инвесторов на экране



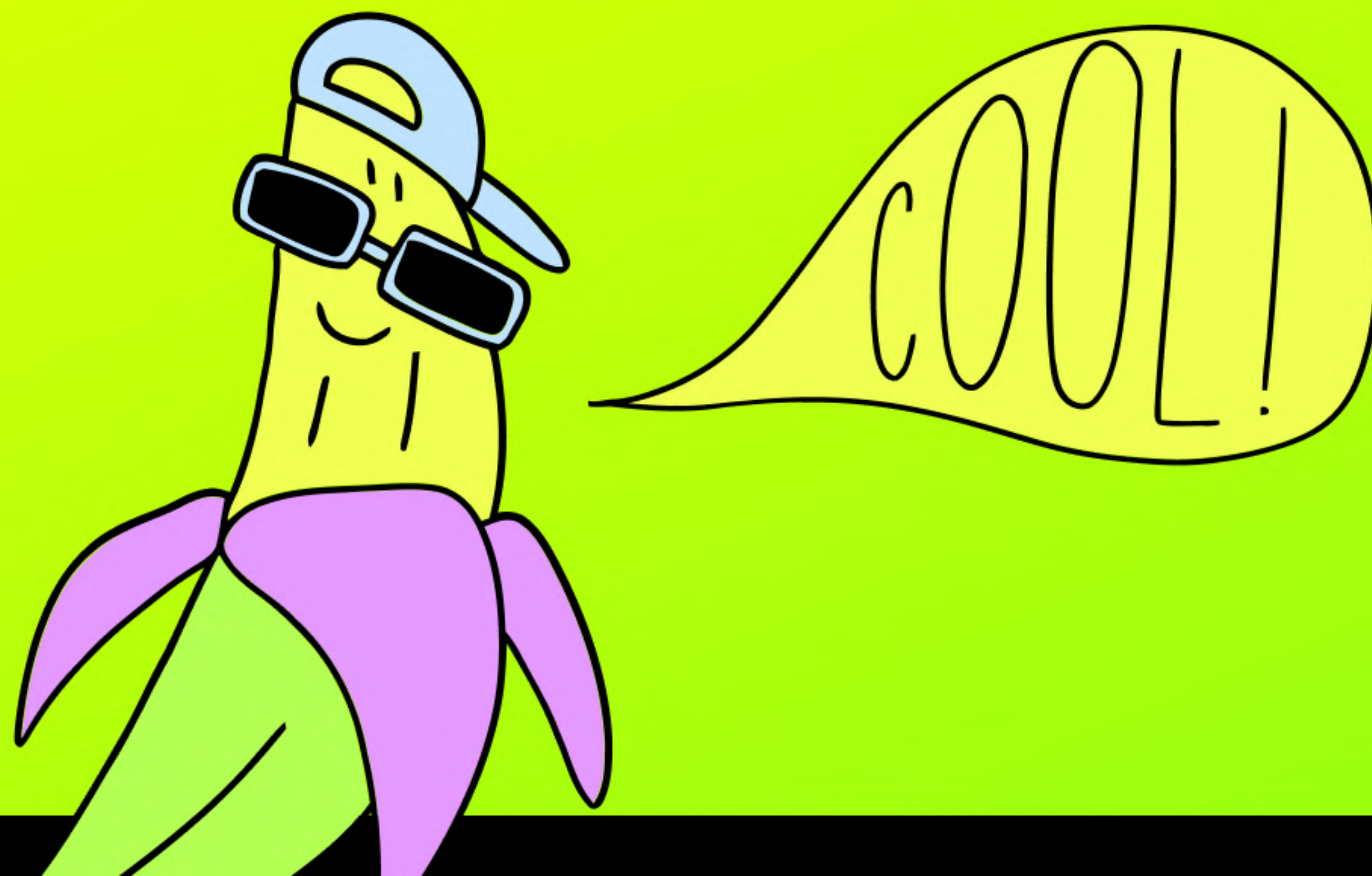
Печатный (брошюры, журналы)

Для распространения в офисах, на выставках, конференциях или других мероприятиях, где важно физическое присутствие информационных материалов



Наше

ПОРТФОЛИО



АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ОБЪЕДИНЕННАЯ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ - ЕВРАЗИЙСКИЙ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ АЛЬЯНС» (АО «ОТЛК ЕРА») ВХОДИТ В ЧИСЛО КРУПНЕЙШИХ ЕВРАЗИЙСКИХ ПОСТАВЩИКОВ ЛОГИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ В ОБЛАСТИ КОНТЕЙНЕРНЫХ ПЕРЕВОЗКОВ

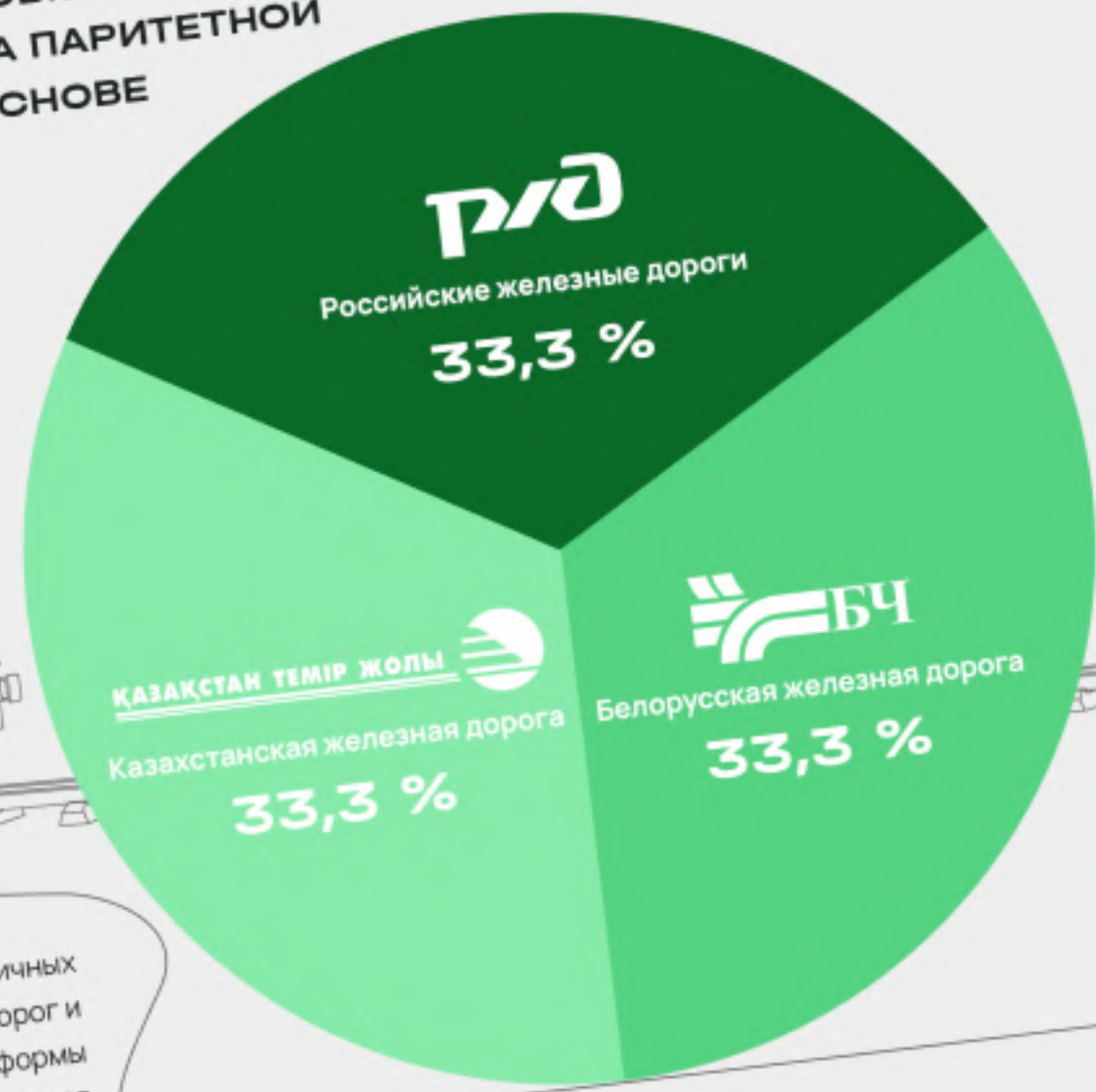


Уникальный пример успешной интеграции на пространстве ЕАЭС

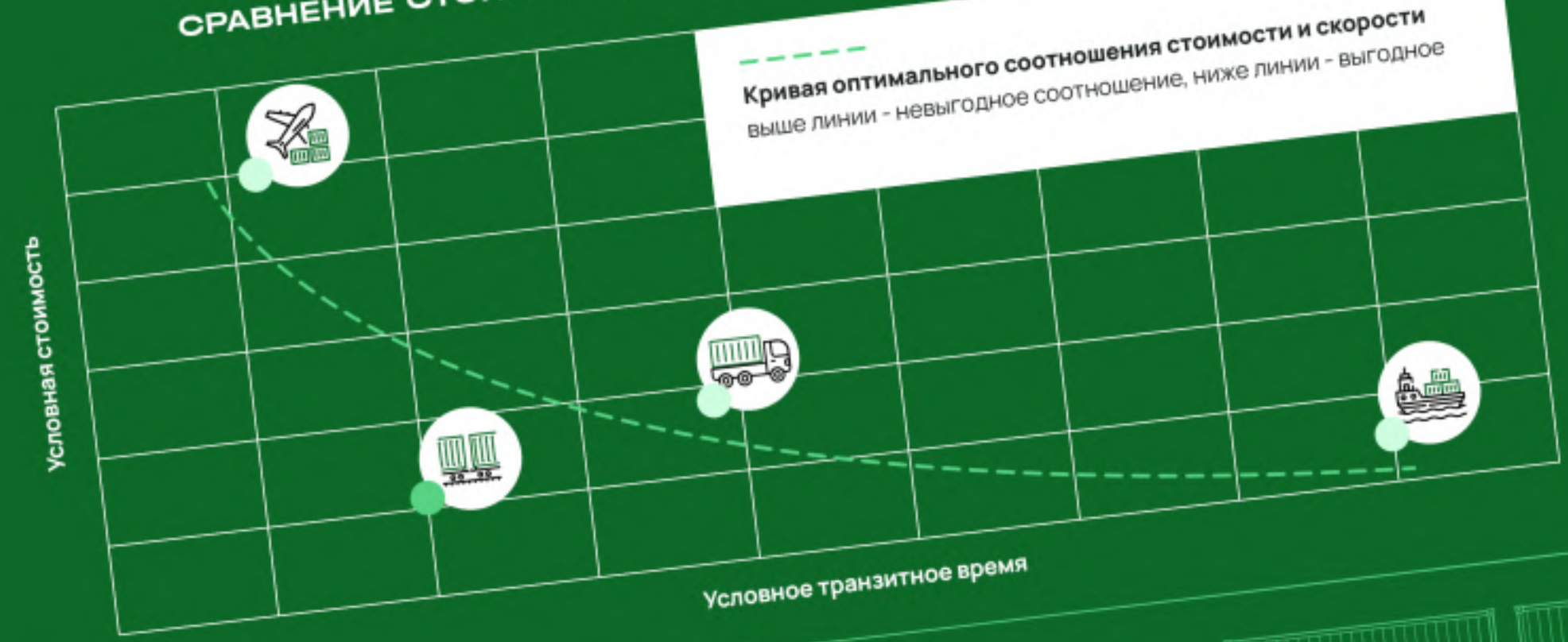
МИССИЯ

Развитие транзитного потенциала ЕАЭС через внедрение высокотехнологичных логистических сервисов, требующих скоординированной политики железных дорог и регуляторов на пространстве колеи 1520 мм для создания качественно новой формы взаимодействия по решению логистических задач и формирования новых стандартов транспортного обслуживания

СОВМЕСТНЫЙ ПРОЕКТ НА ПАРИТЕТНОЙ ОСНОВЕ



ВЫГОДНОЕ СООТНОШЕНИЕ ЦЕНА-СКОРОСТЬ СРАВНЕНИЕ СТОИМОСТИ И СКОРОСТИ ПО ВИДАМ МОДАЛЬНОСТИ

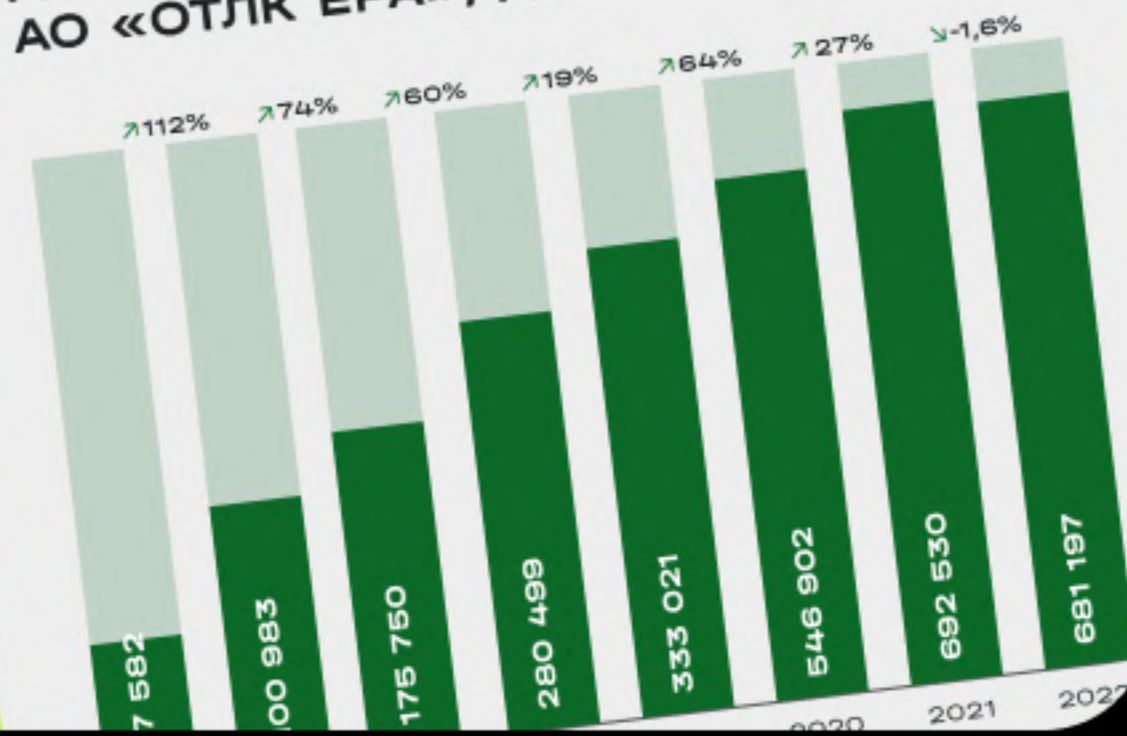


ЭКОНОМИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА НА ЖД МОДАЛЬНОСТИ, ОБЪЕМ 1000 ДФЭ/ГОД

\$623 288
Экономия на оборотном капитале в год на 1 ДФЭ
\$623



ДИНАМИКА ОБЪЕМА ПЕРЕВОЗОК АО «ОТЛК ЕРА», ДФЭ





ЛПК РОССИИ

В части поддержки экспорта Минпромторг совместно с Российским экспортным центром начал реализацию мер поддержки в части компенсации затрат предприятий:

- сертификация и сертификация продукции;
- регистрация РИД на внешних рынках (объемов интеллектуальной собственности);
- транспортировка продукции;
- продвижение продукции (участие в международных выставках).

Лесопромышленный комплекс России развивается и готов предлагать не только внутреннему, но и внешнему рынку высококачественный продукт широкого ассортимента по конкурентоспособным ценам. Уже сегодня продукция глубокой переработки поставляется и активно потребляется в странах ближнего и дальнего зарубежья.

Динамика производства важнейших продуктов лесопромышленного комплекса России

	2014	2015	2016	2016/2015	изм. от 2017	изм. от 2017 / 2016
Древесина необработанная, куб. м	104,3	201	211,6	105,2	95	104
Пиломатериалы, куб. м	21,3	27	21,8	102,0	21,8	106,6
Плиты ДСП, тыс. м ²	4822	7207	7284	101,0	4796	100,7
Плиты ДВП, тыс. м ²	416	302	305	101,0	401,8	100
Целлюлоза, тыс. т	7537	7875	8028	101,8	7187	101,8

Объемы производства и рынка в 2014-2017 годах

Год	Объем производства	Импорт	Экспорт	Потребление
2014	1056	311	438	591
2015	1287	299	541	1005
2016	1461	294	654	1301
2017	1493	285	673	1506

Экспорт по группам в стоимостном критерии (выпуск продукции в деньгах)

Таблица: Торговля продукцией по направлениям (экспорт и импорт)

	Стоимостные объемы (млн. рубл. США)			Темп прироста (%)	
	2015г.	2016г.	2017г.	2016 к 2015	2017 к 2016
Всего по Лесопромышленному комплексу (Экспорт и импорт)	12 443,5	12 506,5	14 525,2	0,5%	16,3%
Экспорт	9 293,5	9 507,7	11 327,4	2,4%	19,0%
Необработанная древесина	4403	1 336,4	1 352,1	145,8	8,6%
Экспорт	1 336,3	1 352,1	1 407,5	1,0%	3,5%
Пиломатериалы	4407	3 065,1	3 206,0	3 996,8	3,9%
Экспорт	3 075,4	3 200,7	3 989,8	4,1%	24,7%
Плиты ДСП	4430	295,6	322,5	438,4	9,1%
Экспорт	169,8	292,2	274,1	13,2%	-42,8%
Плиты ДВП	443	375,5	406,5	488,9	6,4%
Экспорт	343,3	254,8	280,2	-43,1%	10,0%
Фанера	443	1 444,8	1 444,8	7,88%	0,0%
Экспорт	443	1 444,8	1 444,8	7,88%	0,0%
Целлюлоза и др.	Экспорт				
Бумага и картон	Экспорт				
Прочие	Экспорт				

Экспорт основных видов продукции ЛПК в 2017 году

- Круглый лес: 19,4 млн. м³
- Пиломатериалы: 29,7 млн. м³
- Фанера: 2472 млн. м²
- ДСП: 1773 млн. м²
- ДВП: 138,5 млн. м²
- Целлюлоза

5. РЕГИОН ПОСТАВОК

Основными направлениями развития отрасли стало ориентирование в большей степени на экспорт производство целлюлозы и ориентирование в равной степени на внутренний рынок и на экспорт производство пиломатериалов.

Экспорт древесины в круглом виде в 2030 г. составит 17,6 млн куб. м, что почти на 2 млн куб. м меньше уровня 2017 г. Основными внешними рынками сбыта древесины останутся Китай и Финляндия.

Доля экспорта необработанной древесины от общего объема заготовки за последние 10 лет снижалась с 24% до 9%

Год	Доля экспорта (%)
2007	24
2008	22
2009	14
2010	12
2011	11
2012	9
2013	10
2014	11
2015	9
2016	9
2017	9

Таблица: География внешней торговли ЛПК

Национальное государство	2016 год		2017 год	
	Экспорт	Импорт	Экспорт	Импорт
Австралия	3 376,7	342,7	3 752,4	365,5
Бразилия	430,3	437,7	470	436
Бразилия	305,9	470,9	402,2	506,5
Вьетнам	278	205,9	328	303,5
Канада	435,5	6,7	442,2	79
Китай	405,3	3,9	420,9	11,5
Украина	226,8	284,4	491	254,2
Узбекистан	336,4	1,9	336,3	2,6
Польша	200,2	200,2	330,4	25,7
Италия	363,6	104,2	273,8	12,9
Великобритания	341,5	0	341,5	0
Соединенные Штаты	296,9	98,9	295,8	74,4
Корея Республика	294,9	39,7	294,9	48,1
Индия	202,2	3,6	202,8	3,9
Турция	200,5	0,8	204,3	0,3
Соединенные Штаты	168	16,2	203,2	44,6
Азербайджан	146,6	1,2	147,8	0,3
Япония	145,9	5,3	151,2	6,1
Швейцария	47,5	0,6	46,5	0,6
Иран, Исламская Республика	126,7	0	126,7	0
Франция	79	70,4	144,4	81,5
Индонезия	137	137	130,7	36,3
Латвия	104,9	0,4	103,9	0,5
Аргентина	42,1	302,4	344,2	41,6
Бельгия	89,6	29,3	87,9	32,2
Литва	85,8	26,8	104,8	36,9
Сербия	24	41	41,1	16,6
Дания	69,5	5,1	74,5	6,8
Румыния	65,4	20,8	50,2	15,3
Корейская	52,1	0	52,1	0,1



FLOWEX

ЧТО МОЖЕТ FLOWEX

FLOWEX – ЭТО ГОЛОСОВОЙ СЕРВИС НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ, РЕАЛИСТИЧНЫЕ ДИАЛОГИ КОТОРОГО МОГУТ:

- Сообщить о задолженности и в случае оплаты выслать ссылку на оплату
- Автоматизировать клиентскую поддержку
- Собрать дополнительную информацию о клиентах
- Получить согласие на изменение договора
- Интерактивное голосовое меню, выполняющее функцию маршрутизации звонков
- Привлечь новые лиды
- Презентовать продукт/услугу
- Провести промо-акцию
- Подписать на канал
- Осуществлять онлайн-консультации
- Любые функции электронного секретаря и многие другие сценарии

FLOWEX

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ ОМНИКАНАЛЬНАЯ ПЛАТФОРМА FLOWEX

АВТОМАТИЗИРУЙТЕ ОБЩЕНИЕ С КЛИЕНТАМИ С ПОМОЩЬЮ РЕАЛИСТИЧНЫХ ДИАЛОГОВ

БЫСТРЫЙ ЗАПУСК БЕЗ ВНЕДРЕНИЙ

ВНЕДРЕНИЕ КЛАССИЧЕСКИХ СТОРОННИХ РЕШЕНИЙ (ДО 6 МЕСЯЦЕВ)

- ТЗ и расчет стоимости внедрения
- Установка ПО в облаке или контуре
- Работы по кастомизации/интеграции
- Создание рабочей группы (заказчик/интегратор) для создания скриптов
- Выбор наиболее подходящих из тысяч шаблонов
- Адаптация шаблонов или создание новых скриптов под задачи заказчика
- Запрос выгрузок данных о клиентской базе и адаптация их для возможности использования сервисом
- Работы по адаптации данных для использования в рабочих скриптах (сопоставление полей и прочее)
- Пусконаладочные работы
- Бесконечные настройки скриптов

ПРЕИМУЩЕСТВА ПЛАТФОРМЫ FLOWEX



01

ПРОДВИНУТЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

Уникальная собственная разработка позволяет «на лету» обучаться и генерировать человекоподобные диалоги. Используется современный технологический стек: обработка естественного языка, лингвистика, автоматическая генерация текста.

02

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННАЯ ПЛАТФОРМА

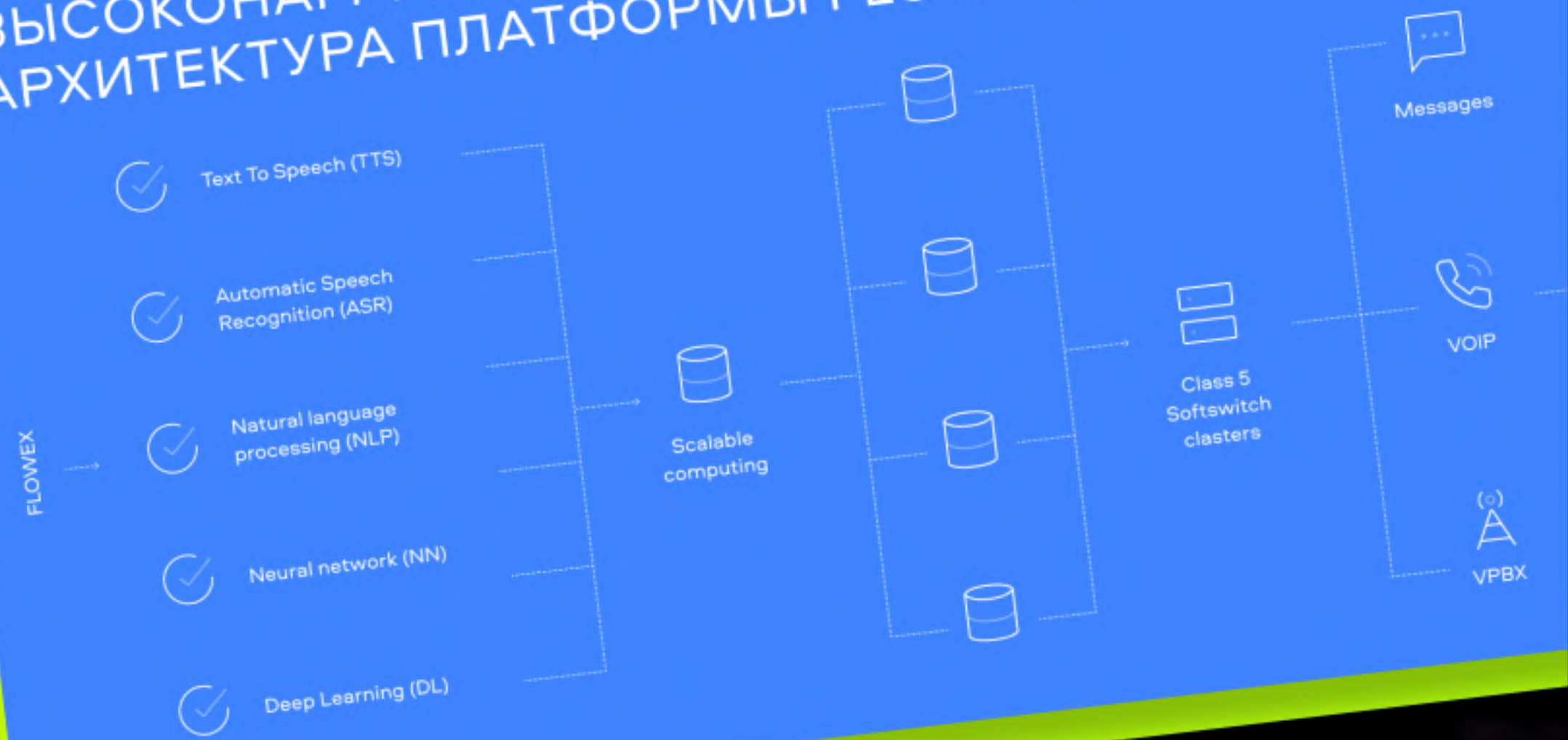
Мощная телекоммуникационная платформа в составе сервиса позволяет круглосуточно информировать масштабные клиентские базы, осуществляя одновременно десятки тысяч соединений.

03

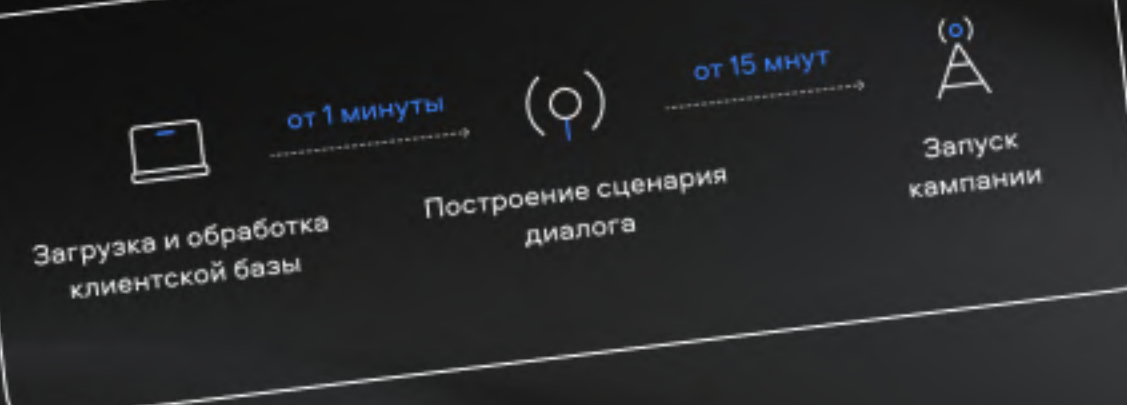
ЗАЩИЩЕННЫЕ МАСШТАБИРУЕМЫЕ РЕСУРСЫ

Современная системная архитектура, включающая контейнеризацию, обеспечивает масштабирование и отказоустойчивость. Размещение сервиса в ЦОДе уровня tier III на территории РФ обеспечивает все необходимые требования по ИБ.

ВЫСОКОНАГРУЖЕННАЯ РАСПРЕДЕЛЕННАЯ АРХИТЕКТУРА ПЛАТФОРМЫ FLOWEX



КАК РАБОТАЕТ FLOWEX



РЕШИЙТЕ ВАШИ

UTLC

Eurasian Rail Alliance

Брошюра для выставки



UTLC Eurasian Rail Alliance

Организатор транзитных железнодорожных перевозок контейнеров в составе регулярных контейнерных поездов в сообщении Китай – Европа – Китай по территориям Казахстана, России и Беларуси.

Учредителя, паритетных акционера ОТЛК ЕРА

2015 47 542,000 руб. Учреждение ОТЛК	2016 100 563,000 руб. Новый узел, модернизация и первые услуги	2017 175 750,000 руб. Активное развитие сервисов – увеличение количества маршрутов в +23 раза Работа с 20 терминалами в ЕС
2018 280 млн руб./год Достижение паритета между сетями ОТЛК ЕРА Начало работы в транзитном коридоре через Калининград	2019 333 000,000 руб. Стоимость перевезенных товаров +525 млрд. Рекордное число отправленных КТ за месяц +450	2020 544 902,000 руб. 54% от объема взаимной торговли ЕС и КНР Привлечение новых грузополучателей: почтовые отправления, товары и сырье, санкционная продукция
		2021 Прогноз: +469 000,000 руб. Многократный рост отправок через Калининградскую область РФ

UTLC Eurasian Rail Alliance

Входит в число крупнейших поставщиков логистических услуг в этой области

Доля ОТЛК ЕРА в трансевразийской железнодорожной торговле в 2020г.

ОТЛК ЕРА	8,7%
Другие	91,3%

Выгодное соотношение цена-скорость

Сравнение стоимости и скорости по видам транспорта

Евразийский транзит: стоимость и время в пути

Доля ОТЛК ЕРА в торговых отношениях между ЕС и Китаем: 4,5%

Объемы грузов ОТЛК ЕРА

Благотворительная и спонсорская деятельность ОТЛК ЕРА

ОТЛК ЕРА оказывает различную помощь на территориях России, Беларуси и Казахстана в рамках благотворительной деятельности:

- Целевая финансовая поддержка образовательных учреждений
- Целевая финансовая поддержка благотворительных фондов различных профилей, которые оказывают помощь ветеранам войны и труда, детям
- Помощь и благотворительные акции, адресованные различным учреждениям
- Различные виды поддержки ветеранов отрасли

Социальные проекты ОТЛК ЕРА:

- Поддержка ветеранских организаций (ВОВ, ВДВ, ВЛКСМ)
- Поддержка профильных некоммерческих организаций (НКО, КТК, БИД)
- Взаимодействие с Общероссийским фондом дикой природы (ОФДП)
- Совместный проект с РНТ (ВНИИ) по развитию компетенций и взаимному росту
- Промоция дикого животного спорта и профильных мероприятий в рамках ВОВ, ВДВ, БИД

В 2020 году осуществлено 16 благотворительных мероприятий

UTLC CUP: объединяет страны

UTLC CUP – социальный проект АО «ОТЛК ЕРА» совместно с ФК «Локомотив», цель которого объединить страны Евразийского континента благодаря детскому спорту. В рамках проекта, начиная с 2017, ежегодно проводятся спортивные состязания.

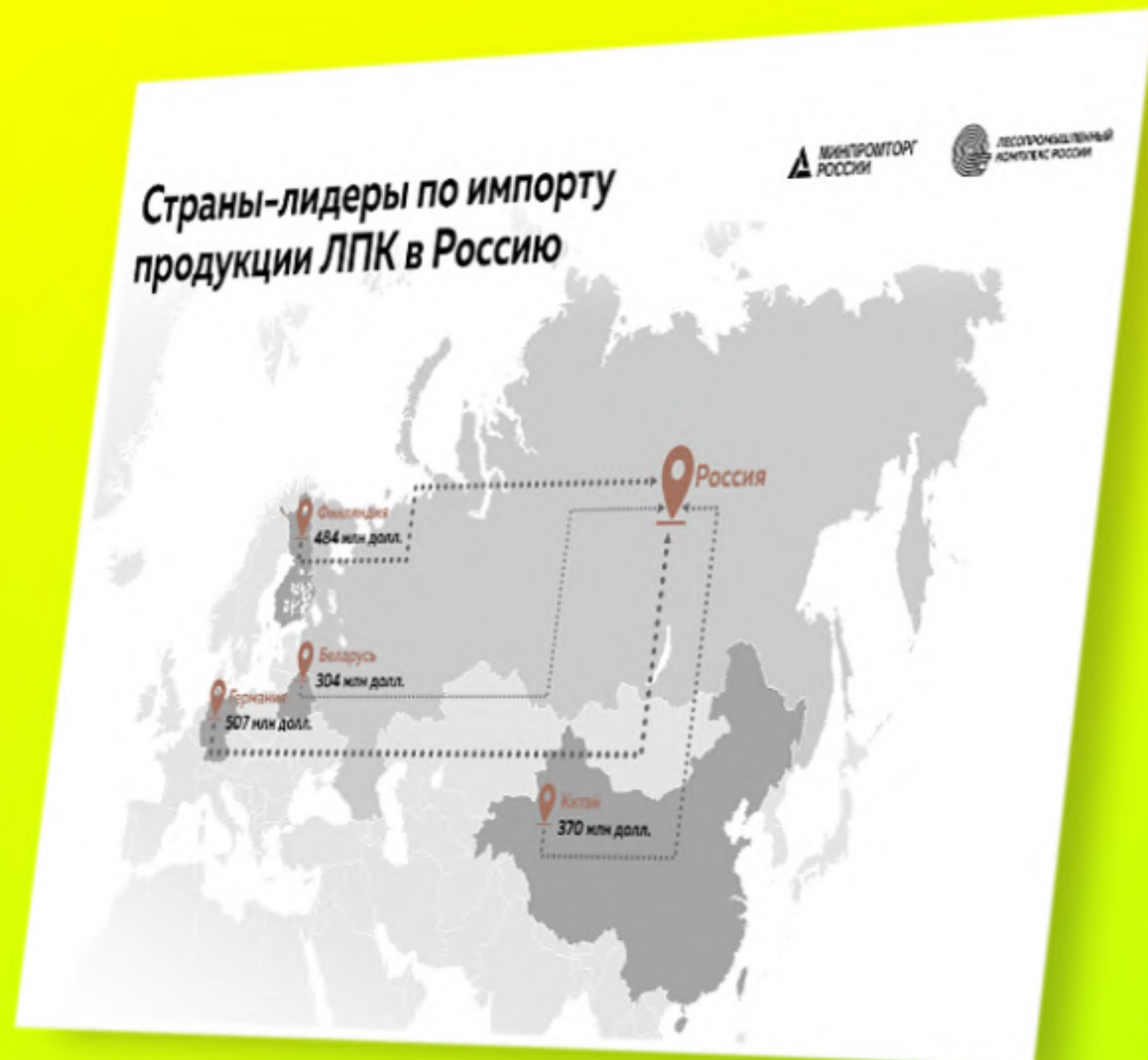
2017, 2018, 2019, 2020 – 3 футбольных турнира и 2 хоккейных:

- 27 и 28 команд
- 36 пригласительных команд
- Участники из России, Португалии, Беларуси, Китая, Казахстана, Беларуси, Чехии, Японии, Италии, Испании, Франции, Словакии

Охрана окружающей среды

- В 2019 разработана собственная система учета выбросов CO2
- 26,5 тыс. тонн CO2 (ТЭУ) – углеродный след компании в 2020
- Объем экологически чистых выбросов за счет выбора АО «ОТЛК ЕРА» экологически чистых поставщиков в 2020 – как минимум 2 228 тыс. тонн CO2

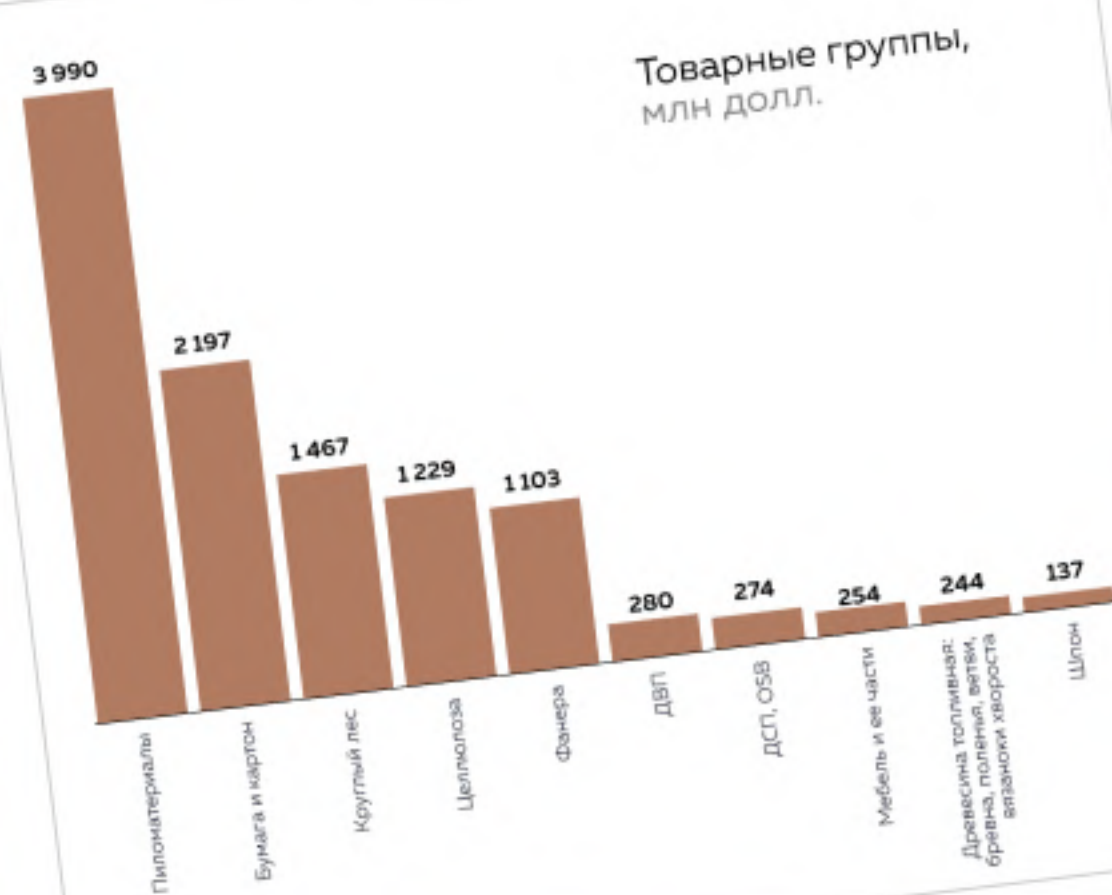
В эпоху глобальной деглобализации ОТЛК ЕРА стремится снизить свой углеродный след, за счет следствия инициативы KeenOnGreen TEU4LIFE



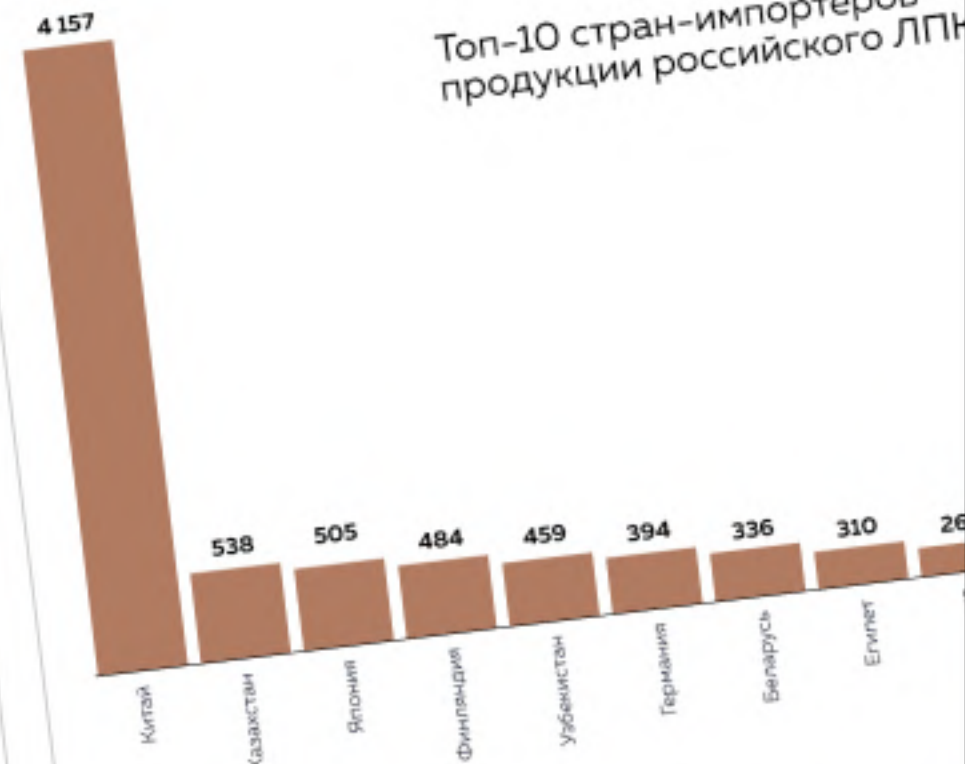
Внешняя торговля ЛПК



Экспорт продукции российского ЛПК



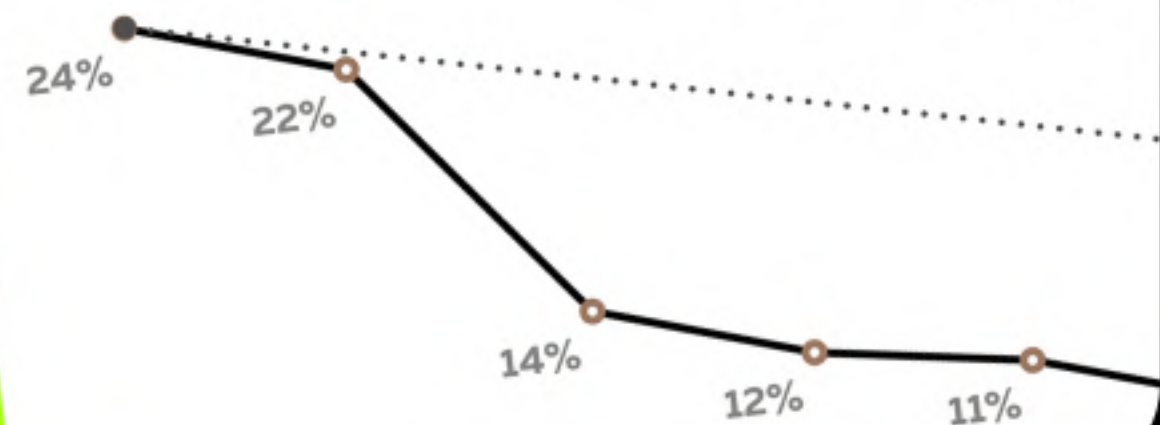
Топ-10 стран-импортеров продукции российского ЛПК



Экспорт продукции ЛПК из России в Финляндию за 2017 год

Позиция	Объем экспорта в Финляндию в 2017 г., млрд долл.	Доля в общем объеме экспорта в денежном выражении
Лесоматериалы необработанные	212 048 967	44%
Лесоматериалы обработанные (круглый лес)	85 933 149	18%
		17%

Доля экспорта необработанных лесоматериалов от общего объема заготовки снизилась



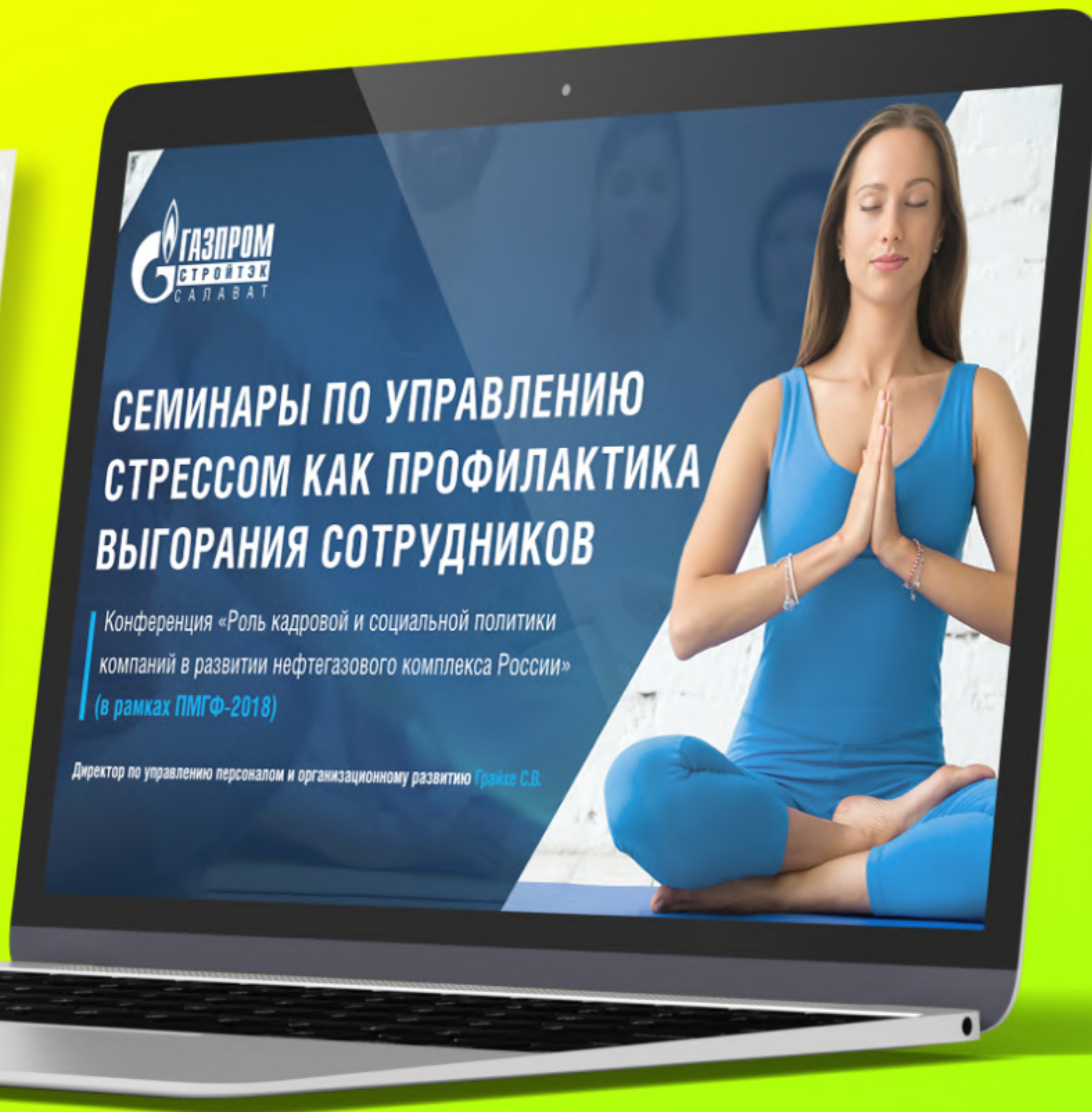
Реализация инвестиционных проектов позволила создать и модернизировать производства по:

RAM
BUSINESS

СТРОИТЕЛЬСТВО
ВЫСТАВОЧНЫХ СТЕНДОВ
И ИНТЕРЬЕРОВ

Брошюра-презентация работ для партнёров





НАШИ КОРПОРАТИВНЫЕ ЦЕННОСТИ



СОТРУДНИЧЕСТВО

Для реализации целей компании нам важно уметь договариваться, уважать и учитывать мнение коллег, стремиться решать поставленные задачи вместе. Мы добрее друг другу, открыто обсуждаем вопросы и стараемся найти взаимовыгодные решения. Мы разные и работаем в команде, дополняем друг друга. Мы оказываем поддержку коллегам, готовы делиться новыми знаниями и опытом, помогаем расти и развиваться друг другу. Мы взаимодействуем с клиентами, партнерами, коллегами на основе принципов честности, доброжелательности, открытости и взаимного уважения.



ПРОФЕССИОНИЗМ

Каждый из нас профессионал в своем деле. Мы обладаем глубокими знаниями по своей специальности, своевременно и качественно выполняем поставленные задачи, постоянно совершенствуем профессиональные знания и умения. Наши клиенты и партнеры уверены в том, что получат качественный сервис, экспертную консультацию и самый лучший продукт.



ЭКОЛОГИЧНОСТЬ

Сохранение жизни и здоровья, обеспечение безопасности труда и окружающей среды являются нашими важнейшими приоритетами. Мы всегда учитываем экологические требования в своей деятельности, принимаем необходимые меры для защиты окружающей среды и совершенствуем технологии, которые позволяют минимизировать влияние на окружающую среду, жизнь и здоровье людей.



ИННОВАЦИОННОСТЬ

Мы стремимся быть лучшими и максимально реализовывать свой потенциал, поэтому мы применяем современные технологии и методы во всех сферах деятельности компании. Мы используем новейшие разработки в сфере производства, лучшие методики управления ресурсами и людьми, выстраиваем самые оптимальные для достижения результата взаимоотношения с клиентами, партнерами и во внутренней среде компании, и постоянно развиваемся. Мы продвигаем идеи по совершенствованию и готовы к изменениям.



ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Чтобы достигать максимума из возможного нам важно быть эффективными во всем - в соотношении вложенных ресурсов и полученных результатов, в оптимальном сочетании самых передовых разработок и накопленного опыта, в формировании команды профессионалов, ее развитии и успешном применении сильных сторон каждого сотрудника в достижении общих целей. Каждый из нас чувствует персональную ответственность за результаты работы и выполнение вклада на себя, достижения поставленных целей и задач в заданные сроки и с запланированным результатом.



РЕПУТАЦИЯ

Мы дорожим своей репутацией и следуем нашим корпоративным ценностям. Мы формируем и поддерживаем позитивное мнение о Компании, стараемся всегда выполнять взятые на себя обязательства и обеспечивать максимально возможное качество нашей работы, мы выстраиваем долгосрочные взаимовыгодные отношения с нашими клиентами и партнерами. Репутация нашей компании - залог ее устойчивости и развития, и каждый сотрудник вносит свой вклад в ее формирование.

04

МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА

ПРОФЕССИОНИЗМ

С 2011 года в Обществе внедрена и успешно функционирует система менеджмента качества. Ежегодно АО «Газпром СтройТЭК Салават» подтверждает соответствие системы менеджмента качества требованиям ISO 9001, ГОСТ Р 9001 и СТБ Газпром 9001. Наличие вышеуказанных сертификатов позволяет осуществлять поставки материально-технических ресурсов на рынок ПАО «Газпром».

Вновь принятые работники проходят инструктаж по системе менеджмента качества. Дальнейшее более подробное знакомство с системой менеджмента качества Общества осуществляется путем самостоятельного изучения основополагающих документов системы стандартизации Общества (Политика в области качества, руководство по качеству, стандарты организации и положения), которые находятся по адресу: [Zeon/СМК/У Документы](#).

НАШИ БИЗНЕС-НАПРАВЛЕНИЯ

БАЛЛАСТИРУЮЩИЕ КОНСТРУКЦИИ, СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Элементы и конструкции для переходов стальных трубопроводов через автомобильные и железные дороги, комплекующие к ним

ТРУБНАЯ ПРОДУКЦИЯ И ИЗОЛЯЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Изоляционные, огнезащитные и антикоррозионные материалы российского и импортного производства. Все виды материалов для защиты теплоизоляционного покрытия трубопроводов



ГЕОСИНТЕТИЧЕСКИЕ, ПОЛИМЕРНЫЕ МАТЕРИАЛЫ И ОПОРНО-УКРЕПИТЕЛЬНЫЕ КОНСТРУКЦИИ

Противоэрозионные средства, геосинтетические, полимерные материалы, опоры трубопроводов, винтовые сваи

НАШИ ПРЕДПРИЯТИЯ

ВЛАДИМИРСКАЯ ОБЛАСТЬ: «СТРУНИНСКИЙ ФИЛИАЛ АО «Газпром СтройТЭК Салават»

Производство полимербетонных балластирующих устройств, текстильных контейнеров и других тканевых изделий, использующихся при строительстве, ремонте и реконструкции единой системы газоснабжения ПАО «Газпром».

ООО «ПО КОЛЬЧУГИНО ПРОМСНАБ»

Реставратор технических условий ПАО «Газпром» на продукцию, использующуюся для строительства переходов, производитель основы для продукции Струнинского филиала АО «Газпром СтройТЭК Салават» и других изделий из металла.

БРЯНСКАЯ ОБЛАСТЬ: АО «МЕТАКЛЭЙ»

Покрывает «Метаклэй» увеличивает срок службы металлических труб в полтора раза — до 60-80 лет. Запускает ВЮ с регулируемым сроком разложения. Продукты используются при производстве труб на ЧТПЗ, применяются для антикоррозионной защиты газопровода «Сила Сибири».

ВОЛГОГРАДСКАЯ ОБЛАСТЬ: ООО «ТРУБОПРОВОДНЫЕ ПОКРЫТИЯ И ТЕХНОЛОГИИ»

Уникальный отечественный завод по производству наружного утепляющего/защитного бетонного покрытия для трубопроводов. Единственная производственная площадка в РФ, аттестованная на соответствие требованиям ДNV-OS-F101 «Подводные трубопроводные системы» и требованиям проекта «Северный Поток 2».

Производство инновационных видов продукции из полимерных материалов для магистральных газопроводов. Магистральный газопровод «Краснодарский край - Крым», Калининградский терминал СПГ, газопровод к комплексу СПГ в порту Высоцк, Магистральный газопровод «Сила Сибири».

ПРОФЕССИОНИЗМ

ВОЛГОГРАДСКАЯ ОБЛАСТЬ: АО «ГАЗПРОМ ХИМВОЛОКНО»

Одно из крупнейших высокотехнологичных предприятий России по выпуску кордных и технических тканей. Производит кордные и технические ткани, полиэфирные тканые ленты, геотекстиль и нити.

ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ: ООО «УЗСА»

Уральский завод специального арматуростроения производит шаровые краны специального назначения для газовой отрасли, которые замещают подобную продукцию иностранных производителей. Позволяет оснастить современной российской продукцией месторождения по добыче газа в условиях с повышенным содержанием агрессивных компонентов, в том числе на шельфе.

МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ: ООО «ВМ-ПРОЕКТ»

Производство инновационных видов продукции из полимерных материалов для магистральных газопроводов.

Производство: Скальный лист, геомембрана.

07

ПАМЯТКА НОВОГО СОТРУДНИКА

ЭКОЛОГИЧНОСТЬ



ОДНОЙ ИЗ НАШЕЙ ДЕКЛАРАЦИЯ, МЫ ОХРАНИМ ПО...

Мы восстанавливаем применяется специ... корневой системой

МЫ СОЗДАЕМ БИ...

Дочерняя компания предназначена для... Главное преимущество происходит в кор... производства за...

НАШИ ЭКОЛОГИ...

Экологические с... и базируются на... «Об охране окр... организации С... контроле. Общ...

06

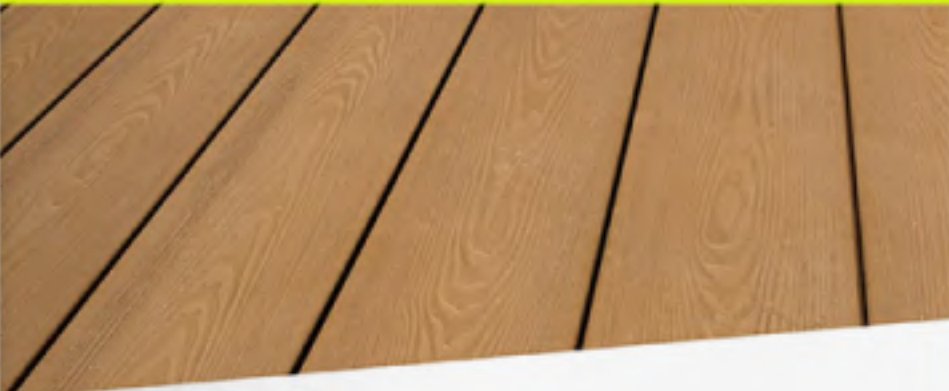


Каталог для дистрибьюторов



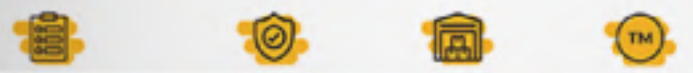
ТЕРРАСНАЯ ДОСКА ИЗ ДПК T-DECKS PREMIUM 3D -

баланс высокого качества и доступной цены



СТАНЬТЕ ДИЛЕРОМ ООО «ТД «РусКомпозит»

Получайте прибыль от продажи террасной доски и комплектующих для монтажа



КАТАЛОГ

Террасная доска T-DECKS PREMIUM 3D отличается высокой устойчивостью к атмосферным воздействиям и обладает низким водопоглощением. Допустимый температурный режим для эксплуатации - от -40°C до +70°C. Кроме того, наша доска не деформируется, обладает высокой ударопрочностью и прочностью на изгиб.

✓ Стандартная длина - 3 и 4 метра
Возможно изготовление под индивидуальный размер заказчика*

T-DECKS PREMIUM 3D Light Classic, 150x20 мм	T-DECKS PREMIUM 3D Light Retro, 150x20 мм
T-DECKS PREMIUM 3D Optima Classic, 150x25 мм	T-DECKS PREMIUM 3D Optima Retro, 150x25 мм

производство
4 маркой и в
в заказчика

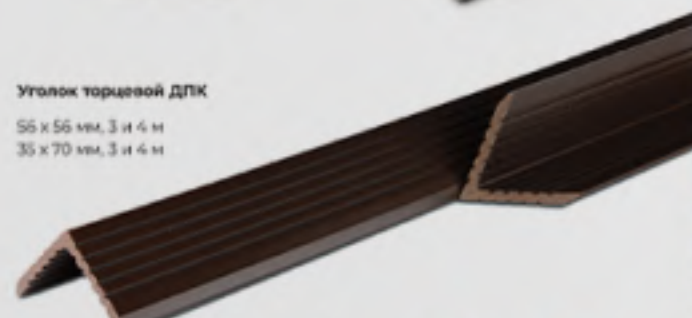
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Все, что нужно для монтажа террасной доски T-DECKS PREMIUM 3D

Крепеж для террасной доски **радиальной**

Крепеж для террасной доски **стартовый**

Уголок торцевой ДПК
55 x 55 мм, 3 и 4 м
35 x 70 мм, 3 и 4 м



- Венге
- Графит
- Кедр
- Орех
- Сирый
- Терранот
- Слоновая кость





Каталог для дистрибьюторов

ХАРАКТЕРИСТИКИ ДОСКИ T-DECKS PREMIUM 3D

Состав ДПК



КАЖДАЯ ПАРТИЯ ДОСКИ ПРОХОДИТ КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА - обязательные испытания на соответствие требованиям ТУ:

Характеристика	Требования ТУ	T-Decks Premium 3D
Предел прочности при изгибе, МПа	≥ 35	53.4
Водопоглощение за 2 часа кипячения, %	≤ 5	1.44
Разбухание по толщине за 24 часа, %	≤ 1	0.09
Разбухание за 2 часа кипячения, %	≤ 2	0.66

UTLC

Eurasian
Rail Alliance

Кодекс корпоративной этики

1. НАЗНАЧЕНИЕ КОДЕКСА

Акционерное Общество «Объединённая транспортно-логистическая компания «Евразийский железнодорожный альянс» (АО «ОТЛК ЕРА») - активно развивающаяся Компания, зарекомендовавшая себя на рынке железнодорожных грузовых перевозок в качестве надёжного партнёра.



Кодекс корпоративной этики создан, чтобы помочь сотрудникам в понимании наших принципов, для закрепления единых ценностей и определений норм и правил поведения сотрудников, отношений Компании с клиентами и акционерами, юридическими и физическими лицами.

Внести предложения об изменении, уточнении или расширении норм Кодекса может каждый сотрудник.

Кодекс устанавливает корпоративные нормы и правила служебного поведения, обязательные для всех сотрудников Компании.

Мы осознаём, что нас воспринимают как представителей Компании, и по тому, что мы делаем и как ведем себя, судят о всей Компании в целом. Наша работа и наше поведение способствуют созданию положительного образа Компании и позволяют нам поддерживать экономический успех.

Невозможно дать рекомендации для каждой ситуации, в которой может оказаться сотрудник АО «ОТЛК ЕРА». Мы рассчитываем, что вы будете руководствоваться здравым смыслом, ориентироваться на ценности, критерии и общепринятые нормы, собранные в Кодексе.

КОДЕКС КОРПОРАТИВНОЙ ЭТИКИ



3. ВЗАИМООТНОШЕНИЯ С КЛИЕНТАМИ, ПАРТНЕРАМИ И КОНКУРЕНТАМИ

Мы считаем, что залогом успеха компании явл
(клиентами, поставщиками, подрядчиками и т.д.
и справедливости.

Мы ценим наших клиентов, поэтому в работе приде

- ✓ Соблюдаем условия контрактов/договоров с клиентами и выполняем свои обязательства по отношению к ним.
- ✓ Постоянно повышаем качество предоставляемых услуг.
- ✓ Стремимся следовать изменяющимся потребностям клиентов.
- ✓ Предоставляем клиентам достоверную и своевременную информацию об услугах Компании.
- ✓ Обеспечиваем конфиденциальность информации наших клиентов.

ЦЕННОСТИ КОМПАНИИ



3. ВЗАИМООТНОШЕНИЯ С КЛИЕНТАМИ, ПАРТНЕРАМИ И КОНКУРЕНТАМИ

Мы считаем, что залогом успеха компании являются долгосрочные отношения с деловыми партнерами (клиентами, поставщиками, подрядчиками и т.д.), основанные на взаимном уважении, доверии, честности и справедливости.

Мы ценим наших клиентов, поэтому в работе придерживаемся следующих принципов деловой этики:

- ✓ Соблюдаем условия контрактов/договоров с клиентами и выполняем свои обязательства по отношению к ним.
- ✓ Постоянно повышаем качество предоставляемых услуг.
- ✓ Стремимся следовать изменяющимся потребностям клиентов.
- ✓ Предоставляем клиентам достоверную и своевременную информацию об услугах Компании.
- ✓ Обеспечиваем конфиденциальность информации наших клиентов.



4. ВЗАИМООТНОШЕНИЯ СОТРУДНИКОВ

Работа родственников

Если члены семьи сотрудника работают в Компании, то один из них может быть его руководителем по согласованию с генеральным директором АО «ОТЛК ЕРА», либо по согласованию с правлением Компании, если назначение такого сотрудника требует одобрения совета директоров.



10. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

- ✓ Кодекс утверждается Правлением АО «ОТЛК ЕРА»



- ✓ Нормы Кодекса должны пересматриваться не реже одного раза в три года



АО «ОТЛК ЕРА». Мы верим, что наши сотрудники придерживаются следующих норм:

Честность в своих мыслях и словах

Каждый сотрудник говорит о том, как улучшить работу компании и как наиболее эффективно задействовать ресурсы. Он не пропустит проблему — он предложит решение. Допускается употребление ненормативной лексики только в том случае, если это необходимо для решения проблемы.



Открытость и готовность к общению

Каждый сотрудник Компании всегда открыт к конструктивному общению для создания честных и порядочных отношений между людьми. При обращении к нему с вопросом, в случае собственной компетентности, даёт ответ, либо направляет к лицу более компетентному в данной области. Наши коллеги доброжелательны и уважительны во взаимодействии, выслушивают и стремятся понять точку зрения других.



Выявление скрытых сомнений и проблем

В Компании приветствуется обсуждение скрытых сомнений и проблем с руководством. Это способствует более чёткому выполнению ими служебных обязанностей.

Ответственность за свои поступки и своему слову

Давайте обсудим и оценим вашу

ПРЕЗЕНТАЦИЮ



8 (499) 705-10-49

info@one-page-site.ru

